Урок 8. Формирование заявки клиента. Подготовка документов

В уроке:

- 1. Фиксирование информации о секретках на автомобиле клиента, об утилизации демонтированных запчастей
- 2. Подготовка документов
- 3. Электронная подпись и время следующего контакта

Ранее в уроках:

- 1. Добавление данных об автомобиле в заказ-наряд и создание карточки автомобиля урок 4
- 2. Добавление в заказ-наряд данных владельца, заказчика и плательщика урок 5
- 3. Добавление в заказ-наряд необходимых работ урок 6
- 4. Добавление запчастей в заказ-наряд урок 7

Важно знать:

После составления списка работ и подбора необходимых запчастей нужно:

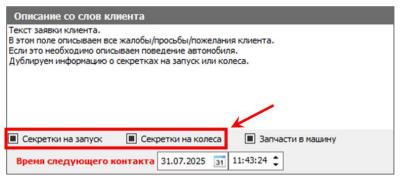
- 1. Настроить канал связи с клиентом через мессенджеры.
- 2. Применить накопленную скидку клиента либо зарегистрировать клиента в нашей дисконтной программе (если он еще не зарегистрирован). Функционал описан в курсе "Обновление ПО "Автосервис".
- 3. Закрепить договоренности с клиентом подписанием документов.

<u>"Секретки" на автомобиле клиента, утилизация</u> демонтированных запчастей

Секретка - дополнительное оборудование или устройство для предотвращения угона автомобиля, либо для предотвращения кражи колёс.

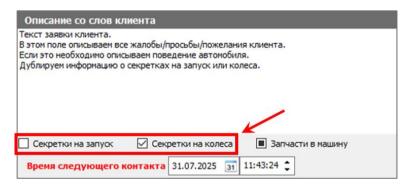
Для выполнения работ с автомобилем клиента (запуск двигателя, передвижение по территории СТО, демонтаж и установка колес) <u>важно узнать у клиента о наличии секреток и отобразить это в заказ-наряде</u>.

1. Откройте вкладку **Описание со слов клиента**, внизу поставьте в чекбоксах отметки **Секретки на запуск** и **Секретки на колеса** (рис. 199).



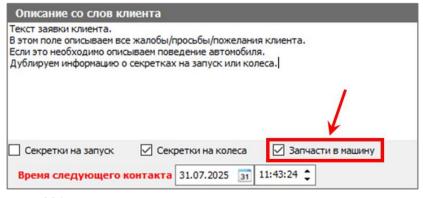
puc. 199

2. Черный квадрат в чекбоксе означает: информация о наличии или отсутствии секреток на автомобиле еще не зафиксирована. Нажатием левой кнопкой мыши в чекбоксе установите/снимите галочку в соответствии с актуальной информацией (рис. 200).



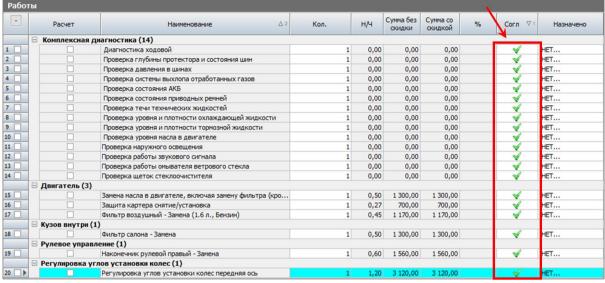
puc. 200

3. Уточните у клиента о необходимости утилизации демонтированных запчастей. Зафиксируйте эту информацию галочкой в чекбоксе **Запчасти в машину** (рис. 201).



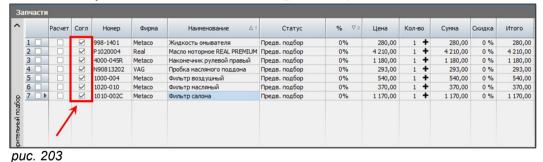
puc. 201

4. Ещё раз проверьте список согласованных работ и запчастей: напротив каждой согласованной работы стоит галочка зеленого цвета, - признак согласованной работы (рис. 202).



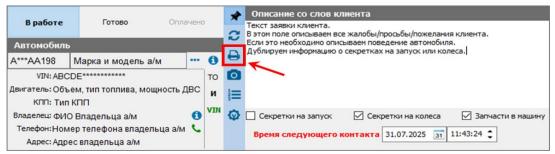
puc. 202

5. Напротив каждой согласованной запчасти также должна стоять галочка как признак согласования (puc. 203).



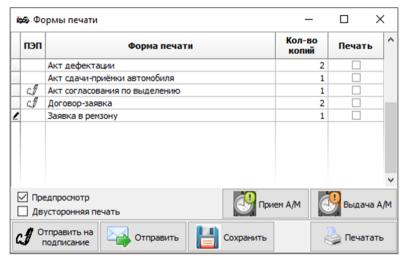
Подготовка документов

1. Для того чтобы зафиксировать все договоренности с клиентом, распечатайте и подпишите с ним договор-заявку. Нажмите кнопку **Принтер** на боковой панели инструментов *(puc. 204)*.



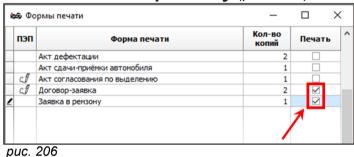
puc. 204

2. В открывшемся окне **Формы печати** выберите документ, который нужно распечатать *(рис. 205)*.

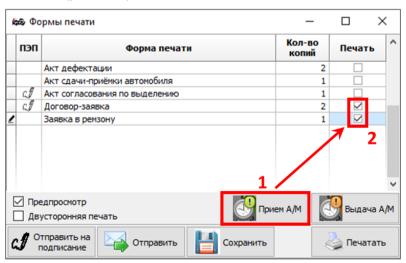


puc. 205

3. При приёме автомобиля в ремонт выбирайте два документа: **Договор-заявка** и **Заявка в ремзону** (рис. 206).



4. Если нажать кнопку **Прием A/M**, - обе галочки установятся автоматически *(рис.207)*.



puc. 207

5. Для просмотра документов перед печатью в нижнем левом углу этого окна поставьте галочку в чекбокс **Предпросмотр.** Для того чтобы документ был распечатан на одном листе с двух сторон, поставьте галочку в чекбокс **Двусторонняя печать** (рис. 208).



puc. 208

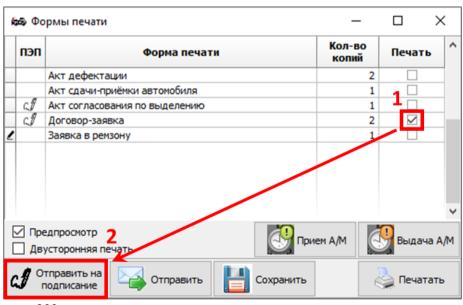
Электронная подпись и время следующего контакта

Важно знать:

В программном обеспечении сети ЕвроАвто реализована функция электронного подписания документов.

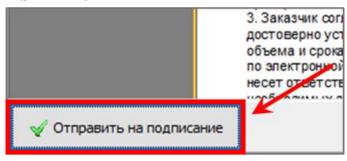
Если у клиента подключен мессенджер, можно отправить ему ссылку на электронную версию документа **Договор-заявка** для подписания онлайн.

1. В окне **Формы печати** выберите документ **Договор-заявка** и нажмите кнопку **Отправить на подписание** в левом нижнем углу окна *(puc. 209)*.



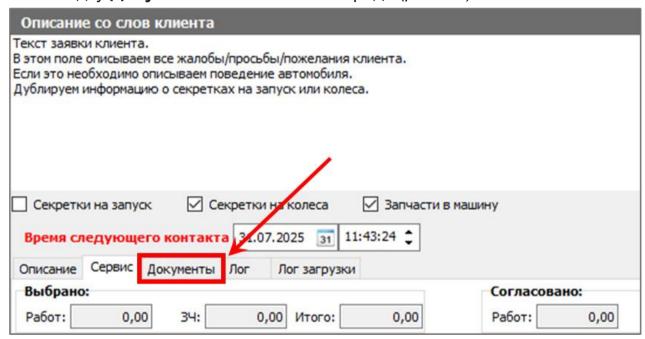
puc. 209

2. Откроется окно предварительного просмотра документа **Договор- заявка.** На нижней панели окна нажмите кнопку **Отправить на подписание** (puc. 210).



puc. 210

- 3. Клиент в сообщении в мессенджер получит ссылку на электронную версию документа. Ознакомившись с текстом, подписывает его.
- 4. Проконтролируйте подписание документа клиентом, перейдя во вкладку **Документы** в окне заказ-наряда *(рис. 211)*.



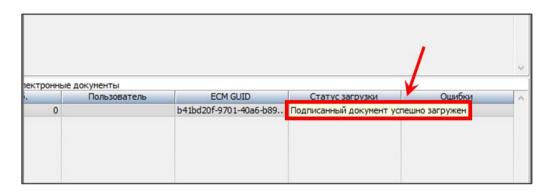
puc. 211

5. В поле **Электронные документы** отследите статус нужного документа *(puc. 212)*.

Электронные документы								
Наименование	Дата отправки	Дата подписания	Сумма, руб,	Пользователь	ECM GUID	Статус загрузки	Ошибки	^
Договор-заявка	18.08.2025 16:35:21		0		b41bd20f-9701-40a6-b89 Документ успешно загр			
								Т.

puc. 212

6. Статус **Подписанный документ успешно загружен** означает, что клиент перешел по ссылке в сообщении и подписал договор-заявку онлайн *(puc. 213)*.



puc. 213

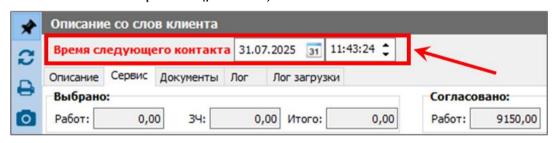
Важно знать:

После подписания договора можно приступать к работе с автомобилем.

Проговорив с клиентом весь объем работ, сориентируйте его по времени, которое нужно для выполнения работ.

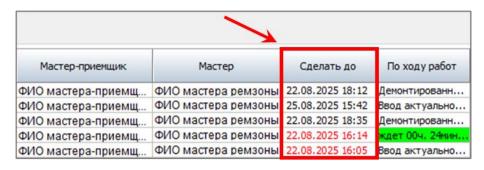
Обсудите с клиентом и установите время следующего контакта.

7. В таймере под вкладкой **Описание со слов клиента** в поле **Время следующего контакта** зафиксируйте дату и время - напоминание, когда нужно связаться с клиентом повторно по итогам диагностики или выполненных работ (рис. 214).



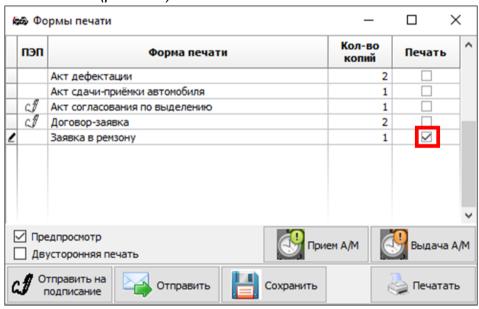
puc. 214

8. Далее это время будет отображаться в списке всех заказ-нарядов вашей СТО, в столбце **Сделать до**. Красный цвет шрифта в этом поле означает, что уже истек установленный срок (дата и время), нужно как можно оперативнее связаться с клиентом (рис. 215).



puc. 215

9. Отправляя клиенту электронный документ на подпись, дополнительно распечатайте **Заявку в ремзону**, это документ для внутреннего пользования, предназначенный для мастера ремзоны и исполнителя (puc. 216).



puc. 216

Итог урока. Вы знаете, как:

- 1. Применить накопленную скидку клиента / зарегистрировать в дисконтной программе и в мессенджере
- 2. Отобразить информацию о наличии секреток в автомобиле клиента
- 3. Зафиксировать информацию об утилизации демонтированных запчастей
- 4. Выполнить процесс электронного подписания документов и установить время следующего контакта

Пройдите тест после блока 3